ICAN INSTITUTE

CERTYFIKAT

MITSloan Management Review Polska

Kamil Celary

ukończył(a) program edukacyjny

ICAN Sales Management Program Online™

ICAN Institute potwierdza ukończenie Programu Rozwoju Umiejętności Zarządzania Zespołem Sprzedażowym. Uczestnik zyskał praktyczną wiedzę i umiejętności z następujących obszarów: rola menedżera sprzedaży, planowanie, wyznaczanie i realizacja celów, zarządzanie zespołem sprzedażowym, rekrutacja, wdrożenie i rozwój pracowników, optymalizacja pracy, motywacja i coaching w sprzedaży, inteligencja i świadomość biznesowa (*business acumen*) oraz wykorzystanie rozwiązań AI w pracy zespołu sprzedaży.

Witold Jankowski

dr Witold Jankowski
Prezes ICAN Institute

KSZTAŁCIMY LIDERÓW BIZNESU

Andrzej Jacaszek, DBA
Wiceprezes ICAN Institute

czerwiec 2026